



CHEPLAPHARM ist ein familiengeführtes deutsches Pharmaunternehmen mit starker europäischer Präsenz, das weltweit in mehr als 120 Ländern ein diversifiziertes Portfolio von Marken- und Nischenprodukten vertreibt. Wir verfolgen jeden Tag aufs Neue sehr verantwortungsvoll unsere **VISION**, die überaus erfolgreiche Position als Global Player weiter zu festigen und territorial auszubauen. Dieses Ziel erreichen wir, indem wir größten Wert sowohl auf die konstruktive Zusammenarbeit mit unseren Partnern als auch auf die aktive Betreuung unserer qualitativ hochwertigen Produkte durch kontinuierliches Life-Cycle-Management legen. Dadurch profitieren gleichermaßen unsere Patientinnen und Patienten, unsere Partner sowie unsere motivierten und engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter vom Unternehmenserfolg von **CHEPLAPHARM**.

Für unsere Unternehmenszentrale in Greifswald suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt genau Sie als:



(Junior) Sales & Alliance Manager (m/w)

Kennziffer: 2018_29

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung des Senior Sales Managements bei der Erarbeitung, Umsetzung und Steuerung der länderspezifischen Strategien in Hinblick auf Akquisen und Bestandsgeschäft
- Zunächst Unterstützung, in der Folge selbstständige Planung, Steuerung und Kontrolle der erfolgsrelevanten Aktivitäten: Forecast, Budget, Abweichungsanalysen und Ableitung von Vertriebsmaßnahmen
- Unterstützung bei der strategischen und nachhaltigen Integration unserer Produktakquisen in die internationale Distributions-/Vertriebsstruktur
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

Ihr Profil:

- Vorzugsweise abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder naturwissenschaftliches Studium
- Interesse an einer international ausgerichteten Position im Bereich Pharma-Vertrieb
- Unternehmerisches sowie vertriebs- und kundenorientiertes Denken und Handeln
- Aufgeschlossenheit im Umgang mit internationalen Teams und Stakeholdern
- Gute Englischkenntnisse (Wort/Schrift), weitere Sprachen von Vorteil
- Sichere MS-Office-Kenntnisse
- Eigenverantwortlicher, strukturierter Arbeitsstil sowie sehr gute Planungs- und Organisationsfähigkeit
- Motivierte, reisebereite Persönlichkeit mit vernetzter Denkweise

Unser Angebot:

Das Arbeiten bei CHEPLAPHARM basiert auf Miteinander, Vertrauen und Erfahrung. Wenn Ihnen ein sicherer Arbeitsplatz in einem äußerst erfolgreichen und kontinuierlich wachsenden Familienunternehmen mit einer direkten und offenen Unternehmenskultur zusagt, Sie Teil unseres ambitionierten Teams werden wollen und Wert auf echte berufliche Perspektiven legen, die wir durch die stetige Weiterbildung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aktiv fördern, sollten Sie sich bewerben.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe der Kennziffer, Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit sowie einen Hinweis, wie Sie auf uns aufmerksam geworden sind.

bewerbung@cheplapharm.com