



**CHEPLAPHARM** ist ein familiengeführtes deutsches Pharmaunternehmen mit starker europäischer Präsenz, das weltweit in mehr als 120 Ländern ein diversifiziertes Portfolio von Marken- und Nischenprodukten vertreibt. Wir verfolgen jeden Tag aufs Neue sehr verantwortungsvoll unsere **VISION**, die überaus erfolgreiche Position als Global Player weiter zu festigen und territorial auszubauen. Dieses Ziel erreichen wir, indem wir größten Wert sowohl auf die konstruktive Zusammenarbeit mit unseren Partnern als auch auf die aktive Betreuung unserer qualitativ hochwertigen Produkte durch kontinuierliches Life-Cycle-Management legen. Dadurch profitieren gleichermaßen unsere Patientinnen und Patienten, unsere Partner sowie unsere motivierten und engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter vom Unternehmenserfolg von **CHEPLAPHARM**.

Für unsere Unternehmenszentrale in Greifswald suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt genau Sie als:



## **(JUNIOR) AREA MANAGER (M/W) PHARMA/LIFESCIENCE**

Kennziffer: 2018\_09

### **Ihre Aufgaben:**

- Verantwortung für die aktive territoriale Umsetzung der internationalen Unternehmensstrategie im Vertriebsgebiet
- Planung, Steuerung und Kontrolle sämtlicher erfolgsrelevanter und areaspezifischer Aktivitäten
- Ganzheitliche Bestandskundenbetreuung und zielgerichtete Neukundenakquise
- Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmenplänen mit den strategischen Kooperationspartnern zur nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Budgetplanung
- Territoriale Integration von Akquisitionsprojekten und nachhaltige Implementierung in die internationale Distributions-/Vertriebsstruktur

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder naturwissenschaftliches Studium
- Erfahrung in den Bereichen Marketing und Vertrieb im Rahmen einer international ausgerichteten Position in der pharmazeutischen Industrie
- Interkulturelle Kompetenz sowie Erfahrung im Umgang mit internationalen Teams und Stakeholdern
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse (Wort/Schrift), weitere Sprachen von Vorteil
- Sichere MS-Office-Kenntnisse
- Unternehmerisches sowie vertriebs- und kundenorientiertes Denken und Handeln
- Eigenverantwortlicher, strukturierter Arbeitsstil sowie sehr gute Planungs- und Organisationsfähigkeit
- Motivierte, reisebereite Persönlichkeit mit vernetzter Denkweise

### **Unser Angebot:**

Das Arbeiten bei CHEPLAPHARM basiert auf Miteinander, Vertrauen und Erfahrung. Wenn Ihnen ein sicherer Arbeitsplatz in einem äußerst erfolgreichen und kontinuierlich wachsenden Familienunternehmen mit einer direkten und offenen Unternehmenskultur zusagt, Sie Teil unseres ambitionierten Teams werden wollen und Wert auf echte berufliche Perspektiven legen, die wir durch die stetige Weiterbildung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aktiv fördern, sollten Sie sich bewerben.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung, einschließlich Angabe der Kennziffer, Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit sowie einen kleinen Hinweis, wie Sie auf uns aufmerksam geworden sind:

[bewerbung@cheplapharm.com](mailto:bewerbung@cheplapharm.com)